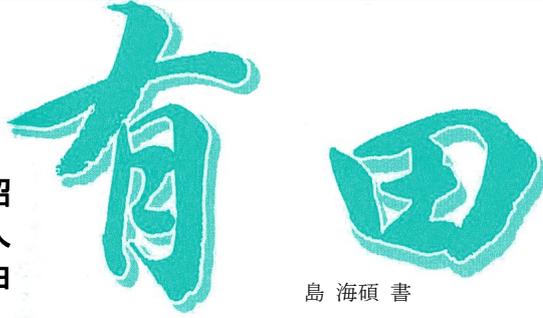


No. 3140

2025-2026年度

会 長 木本 隆昭  
幹 事 児嶋 正人  
クラブ 広報小委員長 福田 一由



島 海碩 書

第2640地区

例会日 毎週木曜日 12:30  
例会場 紀州有田商工会議所6F  
事務所 〒649-0304  
有田市箕島33-1  
紀州有田商工会議所2F  
有田ロータリークラブ  
Tel (0737) 82-3128  
Fax (0737) 82-1020

創 立 昭和34年6月15日  
ホームページ <http://www.aridarc.jp>  
e-mail [office@aridarc.jp](mailto:office@aridarc.jp)

～ 四つのテスト 言行はこれに照らしてから ～

1. 真実かどうか 2. みんなに公平か 3. 好意と友情を深めるか 4. みんなのためになるかどうか



よいことのために  
手を取りあおう

2025-2026年度クラブ方針

「例会に出席しよう

みんなに会おう」



次回のお知らせ

令和8年2月5日 第3142回

- 外部卓話：汐田新介氏（デルタ航空客室乗務員）  
「アメリカのロータリークラブ」
- ソング：「君が代」「奉仕の理想」

本日のプログラム

令和8年1月29日 第3141回

- クラブ協議会：「RIの定款書改定に伴う定款及び細則の改定について」
- ソング：「我等の生業」

前回の報告（第3140回例会）

開催日 令和8年1月22日(木)

点 鐘 [木本会長]

ゲストの紹介

[親睦活動小委員会 酒井委員長]

ゲスト：紀州有田商工会議所 会頭  
秋竹 新吾 氏

ニコニコ箱の報告 [川口SAA]

木本君：紀州有田商工会議所 会頭 秋竹新吾様、ようこそ有田ロータリークラブへ。本日の卓話宜しくお願い致します。

児嶋君：秋竹会頭、ようこそ有田RCへ。本日の卓話よろしくお願い致します。

石垣君：秋竹新吾様、ようこそ有田RCへお越し下さいました。本日の卓話よろしくお願い致します。

岩橋君：秋竹新吾会議所会頭さん、卓話宜しく御願致します。

上野山(捷)君：秋竹新吾様、有田RCへようこそお越し下さいました。本日の卓話よろしくお願い致します。

橋爪(正)君：秋竹会頭、ようこそ有田RCへお越し下さいました。卓話楽しみです。

中村君：秋竹会頭、ようこそ有田ロータリークラブへ。本日の卓話宜しくお願い申し上げます。研修会の為、早速致します。

宮井君：商工会議所会頭 秋竹様、ようこそおいで下さいました。本日の卓話よろしくお願い致します。

松村君：秋竹新吾会頭、ようこそ有田RCへお越し下さいました。お話楽しみにしています。

橋爪(誠)君：秋竹会頭様、ようこそ有田RCへ。本日卓話勉強させていただきます。

井上君：秋竹様、昨日はお疲れ様でした。本日の卓話よろしくお願い致します。

菅原君：秋竹会頭様、ようこそ有田ロータリークラブへ。本日の卓話宜しくお願い致します。

酒井君：本日、秋竹様、卓話楽しみにしております。よろしくお願い致します。

川口君：紀州有田商工会議所 会頭 秋竹新吾様、ようこそ有田RCへ。本日の卓話宜しくお願い致します。勉強させていただきます。

出席報告

[クラブ管理運営委員会 橋爪(誠)委員長]

本日の出席者17名/24名  
(うち出席規定免除者7名/7名)

会長の時間

[木本会長]

皆さん、こんにちは。1月はロータリーの職業奉仕月間です。本日は職業奉仕についてお話しします。

ロータリークラブ定款第6条(五大奉仕部門)第2項に、「奉仕の第二部門である職業奉仕は、事業及び専門職務の道徳的水準を高め、品位ある業務はすべて尊重されるべきである」という認識を深め、あらゆる職業に携わる中で奉仕の理念を実践していくという目的を持つものである。会員の役割には、ロータリーの理念に従って自分自身を律し、事業を行うこと、そして自己の職業上の手腕を社会の問題やニーズに役立てるために、クラブが開発したプロジェクトに応えることが含まれる。」と書かれています。

職業奉仕を実践していく上で大事な要素としては、「四つのテスト」などの倫理基準を日々の仕事で実践し、誠実、公正、忠実に行動することや、自身の職業だけな



く、他者の職業も尊重し、その社会的価値を認識すること。自身のビジネスや専門知識を、地域の課題解決や社会貢献活動に活かすこと。「He profits most who serves best (最もよく奉仕する者は、最も多く報われる)」の精神に基づき、利潤追求だけでなく、世のため人のために事業を行う心構えを持つことが肝要です。

「マネジメントの父」と呼ばれているドラッカーは、“マネジメントの目的は「顧客の創造」であり、事業の目的は、顧客が価値を置く製品やサービスを提供し、顧客を想像・維持することにあると説いています。

それに対し近江商人の経営理念では、「売り手よし、買い手よし、世間によし」の「三方よし」の考えを尊重しています。

以前、松村さんが会長の時間の時にお話しされましたが、

- ・「売り手よし」とは、売り手側が適正な利益を得ること。
- ・「買い手よし」とは、買い手側が心の底から満足できる製品やサービスを得ること。
- ・「世間によし」とは、商売を通じて地域社会の発展や福利の増進に貢献すること。

近江商人は、自分たちだけが儲けるのではなく、取引にかかわるすべての人々、ひいては社会全体が利益を得て満足するような商売こそが、長期的で持続可能なものであることを「三方よし」で伝えています。私は、ロータリーの職業奉仕はドラッカーの考え方よりは近江商人の経営理念のほうが、思想が共通していると思います。

そして私の考えるロータリーの職業奉仕は、「三方よし」をさらに大きくして「全方位よし」であると思っています。

## 幹事報告 [児嶋幹事]

- 1.ローターアクトから地区献血のご案内が届いています。
- 2.国際ロータリー第2640地区  
ロータリークラブ会長各位に第2回クラブサポートミーティングの開催についての案内が届いています。
- 3.公益財団法人ロータリー米山記念奨学会マンスリーニュース ハイライトよねやまが届いています。
- 4.ロータリー文庫運営委員会  
文庫通信の案内が届いています。
- 5.最後に例会変更の案内を後方のホワイトボードに掲示しています。



## ロータリー友誌の紹介

[クラブ広報小委員会 酒井委員]

### 【縦組】

P.2～ SPEECH

徳武産業㈱の十河孝男さんの寄り添いの経営について書かれています。介護事業を通じて、高齢者に寄り添い介護シューズを開発、販売まで行う。感謝されることで、仕事に対する幸福感と向上させてきた思いについて書かれています。



### 【横組】

P.3 RI会長メッセージがあります。その中でRCの目的、

四つのテストの実践について触れられています。

P.20 四つのテストの仕事での応用法が掲載されています。神主さん、料理人、新聞配達人と色々な職業でも応用法が載っておりますので、ご一読ください。

## 委員会報告

※情報研修委員会[井上委員長]

後期IDMの件

※奉仕プロジェクト委員会[井上委員長]

・国際大会締切

・1/25 サッカー教室の件

## 卓話



紀州有田商工会議所 会頭  
(株)早和果樹園 会長  
秋竹 新吾 氏

「みかん農家の1×2×3が世界に挑む  
～若者に魅力ある会社とは～」

世界農業遺産に認定

農林水産省は国連の食糧農業機関(FAO)が定める世界農業遺産に「石積み階段園みかんシステム」が残る有田・下津地域を認定した。

1.早和果樹園のこれまで、事業承継、経営概要、経営理念

昭和54年、「7戸の農家」が早和共撰組合を設立。平成12年法人化、有限会社早和果樹園設立。

農業者の集まりの早和共撰組合が原点であり、農家特有の横並びの意識を持つ中で、創業者世代から次世代へバトンタッチ。次期社長選びは慎重に、後継者達の合意の上での事業承継を行った。

主な業務はみかんの生産、集荷、撰果、受託、農産加工、販売、酒類の販売。

社是は「につぼんのおいしいみかんに会いましょう」

2.経営の強み・特徴

①「味へのこだわり」・・・生産

「できたみかんじゃダメ！つくったみかんじゃないと」  
スマート農業への取り組み、JGAP認証

②特産有田みかんへ付加価値を・・・加工  
商品への思い

- ・有田みかんに特化し、味にこだわりをもつ。
  - ・メーカーは新商品が出せなくなったら終わりだ！
  - ・「美味しいみかん」という原料の良さを最大限に活用
- 商品開発・FSSC22000認証

③販路開拓・・・販売

国内大型展示会への出展、海外へも  
コロナ禍の中でも成長

3.社員全員が販売意識「徹底的に試飲販売、年間65万人と向かい合う」

- ・生産部も製造部も総務部も試飲販売
- ・土日祝日はとにかく販売

「とれとれ市場」「おかげ横丁」他へ飛び回る

・年間の試飲カップは65万個使用。65万人のお客様に直接対峙。商品の良さ、特徴を強烈にアピール

**4.早和果樹園が求める人材、求人・採用・育成。「新卒大学生を中心に」**

- ・早和果樹園には、生産・加工・販売・管理の幅広い分野の色々な仕事がある。社員も色んな人が居て良い。
- ・コミュニケーションがとれ「やる気」のある人が欲しい
- ・新卒大学生をメインに採用活動  
コミュニケーションづくり、キャリア研修、経営計画発表会、MG研修

**5.ビジネスモデル、年次売上**

**6.地域貢献、地域活性化への取り組み**

経済産業省「地域未来牽引企業」選定。今後、地域経済の未来を牽引することが期待される企業として選定される。

・持続できる産地づくり

地域から加工用みかんを買い取り。我々は農家が集まった会社”みかんを高く買わなければ！”

加工用みかんの価格アップを牽引、農家所得を加工面でアップする。みかん加工品の販路拡大＝みかんで地域外貨獲得＝みかんを沢山高く買う＝みかんで地域が潤う。

**7.みかんの魅力を徹底的に深掘り「みかんをまるごと利用:捨てない加工」**

みかんを“余すことなく”つかう

- ・みかんは貴重な資源
- ・捨てる場所を無くす
- ・生食より価値を上げる

**8.高齢化社会への対応「(株)早和なでしこ」**

- ・早和果樹園創業者の女性7名が取締役。平均年齢76歳
  - ・現在も、早和果樹園にはなくてはならない女性たち。
  - ・高齢女性の豊かな経験と、細やかな女性の感覚を企業経営に生かす
  - ・社食・みかんの皮事業を担当  
NHK「探検ファクトリー」出演
- 9.老若男女、力を合わせ、みかんの里を、元気いっぱいに！**

閉会・点鐘

〔木本会長〕

2月の例会プログラム	
2/5(木)	外部卓話 汐田 新介 氏 (デルタ航空 客室乗務員) 「アメリカの ロータリークラブ」
2/12(木)	休会
2/19(木)	後期IDM発表
2/26(木)	休会

サッカー教室

2026/1/25 in えみくるフィールド

