Rotary 週　報　THE ROTARY CLUB OF ARIDA

No.3015

有田

島 海碩 書

2022-2023年度
会　長　井上　修平
幹　事　上野山栄作
R広報委員長　中村　吉伸

第2640地区
例会日　毎週木曜日 12:30
例会場　紀州有田商工会議所6F
事務所　〒649-0304
有田市箕島33-1
紀州有田商工会議所2F
有田ロータリークラブ
Tel (0737) 82-3128
Fax (0737) 82-1020
創 立　昭和34年6月15日
ﾎｰﾑﾍﾟｰｼﾞ http://www.aridarc.jp
e-mail　office@aridarc.jp

～ 四つのテスト　言行はこれに照らしてから ～

1．真実かどうか　2．みんなに公平か　3．好意と友情を深めるか　4．みんなのためになるかどうか

Rotary イマジン ロータリー

2022-2023年度クラブ方針
「行動を起こして徳を積む」

本日のプログラム

令和４年９月８日　第３０１６回
・外部卓話：上野山喜之氏（三洋住宅代表取締役社長）
「家造り４０年、これまでとこれから」
・ソング：「それでこそロータリー」

次回のお知らせ

令和４年９月１５日　第３０１７回
・外部卓話：大宝英明氏（元智辯和歌山小学校校長）
「教育（学校）の変化と４７年の教職」
・ソング：「四つのテスト」

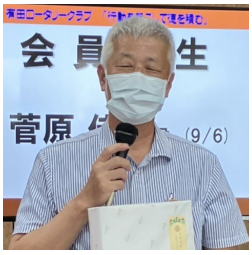
前回の報告（第３０１５回例会）

開催日　令和4年9月1日(木)

点　鐘　〔井上会長〕

今月の誕生・結婚祝

〔親睦活動小委員会　辻委員長〕
会員誕生:菅原佳典君(9/6)
配偶者誕生:福原久美さん(9/13)、中村有香さん(9/25)
結婚記念:福原陽司君(9/1)



9月お誕生日
菅原　佳典君
おめでとう
ございます！！

ニコニコ箱の報告　〔橋爪(誠)SAA〕
井上君:本日のフォーラム、嶋田君はじめ会員の皆様、よろしくお願いします。
上野山(捷)君:嶋田恵様、気は長く、よろしくお願い致します。
脇村君:本日のクラブ・フォーラムよろしくお願いします。
中村君:本日のクラブ・フォーラムよろしくお願いします。
岩本君:先日、コロナのワクチン4回目を済ませました。
松村君:クラブ・フォーラム楽しみです。
中元君:本日のクラブ・フォーラムよろしくお願いします。
川口君:本日のクラブ・フォーラム、嶋田委員長、宜しくお願い致します。
木本君:嶋田委員長、本日のクラブ・フォーラム宜しくお願い致します。
児嶋君:今日のクラブ・フォーラムよろしくお願いします。
菅原君:クラブ・フォーラム、嶋田さん進行よろしくお願いします。
嶋田君:会員増強フォーラムよろしくお願いします。
辻君:本日のクラブ・フォーラム、嶋田さん、よろしくお願いします。
橋爪(誠)君:嶋田会員増強・維持委員長、本日のクラブ・フォーラム開催ご苦労様です。よろしくお願い致します。会員の皆様、会員増強に向けて一致団結お願い致します。

出席報告

〔例会運営小委員会　上野山(捷)委員長〕
本日の会員数26名
(出席規定免除会員8名)
出席会員18名
(出席規定免除会員5名)

会長の時間　〔井上会長〕

最初に、先週の例会に於いてYouTube及びDVD視聴で参加された会員の方々に音声が流れていなかったこと、お詫び申し上げます。
今日から9月です。
皆さんは、日々の買い物にスーパーへ行きますか？私は仕事柄、近所のスーパーへ商品の視察を兼ねて買い物についていきますが、最近値上げが極端に激しいですよね。
最近の値上げは、コロナのせいでしょうか？それともロシアのウクライナ侵攻のせいでしょうか？それとも他の要因があるのでしょうか？日々の買い物をするスーパーで値上がりしていない商品を探す方が困難なぐらいです。
食用油ですが、2020年後半以降より何度も値上げを繰り返して1本200円台後半であったものが現在では400円を

超えています。これはほんの一例です。
「値上げができる」利益を確保できる事業者は経営活動をしていくために労働費用を上げます。そして労働者は生活のためより高賃金の事業所へ流れていきます。ベクトルは上を向きます。では、「値上ができない」事業者はどうなるか？利益が確保できないため、必死になってコスト削減に努めます。絞り切った雑巾をさらに絞ろうとします。ベクトルの向きは下ですね。
購買者にとって高いなと感じる、値上げができる事業者の提示する価格が適正価格なんでしょうか？それとも値上げなく、安いなと感じる価格が適正価格なんでしょうか？
是非、奥様の買い物に同行してください。手に取った商品がどちらの適正価格か？考えてみるのはどうでしょうか？そして、袋はちょっと大きめの！余分に一つ欲しいです！レジで言ってみてください。
本日の例会は会員増強のフォーラムです。活発な発言をお願いします。

幹事報告

〔橋爪（誠）副幹事〕

①地区大会の出欠を確認しております。
出欠表への記載をお願いいたします。
※日時：　11月6日　10:00～16:50
※場所：　ホテルグランビア和歌山
②社会福祉法人　日本ライトハウスより法人事業報告書と募金事業・活動報告書、ご援助者名簿が届いています。
菅原奉仕プロジェクト委員長にお渡しします。
③今月のロータリーレートは 139.00円です。
④他クラブ週報を後方に掲示しています。
⑤本日、例会終了後、第3回定例理事会を開催します。
理事役員の皆様、出席をお願いします。

クラブ・フォーラム

嶋田会員増強・維持委員長進行のもと、会員増強を諮るためのクラブ・フォーラムが開催されました。

◎グループ1

【メンバー】
ファシリテーター　橋爪誠治君
中元耕一郎君、中村吉伸君、上野山捷身君、木本隆昭君、菅原佳典君、辻　恭治　君

【意見】
○会員増強は、今までもずっと掘り下げてきた問題で、永遠の課題だ。
○会員増強は、会長・幹事が責任を持って対応すべきだ。
○常に会員増強を意識する必要性
○女性会員を増やすべきだ。
○入ってほしい候補者を必ず入会してもらえるように工夫する。
○入会してもらいたい職業別、候補者名入りのリストを作成すべきだ。
○一業種一会員の考えを大事にして欲しい。
○ロータリーの理解者と考えられる、ロータリーの二世、OB、物故会員のご氏族をターゲットにすべきだ。
○職業別リストを作成し、強気で「この枠にふさわしいあなたが入会するチャンスだ」という気概で攻めるべきである。
○会員増強も大事だが、有田RCの伝統を守る集団を維持することも大事だ。

◎グループ2

【メンバー】
ファシリテーター　川口健太郎君
脇村重徳君、岩本道弘君、松村秀一君、井上修平君、児嶋正人君、嶋田恵君

Q1. 会員数は何名が適正と思いますか？
A. 30～40名（現在26名）
Q2. アンケート以外に会員増強するには？
A. 各会員の知合いを抽出し共通のある会員2～3名のチームとして、声かけを行う。
また、RCの良さも伝え、入会案内冊子もお渡しする。
A. 候補者を例会にゲストとして招き、内容を見て頂くと共に例会時間前後も30分程度、会話の時間を取る。
A. 週報を有田郡市の店舗に置かせてもらいRCを広める。
A. まずは全会員より候補者のリストアップを行う。
（特に親や社長がロータリアンであった方をピックアップする）
A. 一度だけの声掛けではなく、何度も足を運ぶ。
Q3. 例会開催時間の変更や会費などのハードルを下げて見ては？
A. 基本お昼に来れる候補者が望ましい。また会費も現状の費用を賄える候補者である事。
Q4. 職業分類に捉われず多様な方が候補者としては？
A. 教師、農業生産者などの候補も良いが、昼間の参加、会費を賄える事を考えると誰でもと言う訳にいかない。
A. 女性経営者は候補として望ましい。ぜひ知っている方はご紹介頂きたい。

【総括】
会員増強には近道はなく、地道に計画性を持って行うことが必要と感じました。

閉会・点鐘

〔井上会長〕